

Informe Danlaw Latam: **AVANCES y LOGROS** durante el año 2019.

Avanzamos de forma consistente y revolucionaria en busca de expansión

en Latinoamérica.

DURANTE EL **2019**

Danlaw Latam paso 60,000 unidades OBDII vendidas en **Latino América**, mientras que Danlaw **USA** paso un nuevo éxito de 5 millones de OBDII vendidos.

En 2019 no sólo crecimos nuestra base de clientes en sectores más tradicionales como **Flotas Corporativas, Aseguradoras y Armadoras** con cliente como HEB y Syngenta, pero también iniciamos proyectos en nuevos **sectores como la compraventa de automóviles** con la compañía innovadora Kavak que está revolucionando este mercado en México.



NUEVOS MERCADOS

Otros nuevos mercados fueron el sector **Gubernamental** con más de 1,000 unidades implementadas en varios departamentos.



Además de iniciar dos pilotos con el sector educativo vía tres **Universidades** (México, Colombia y Ecuador) que requieren más información sobre el control de Emisiones.



En **Chile**, **Telefónica** inició un programa de conectividad con Danlaw Latam con los primeros 5,000 dispositivos.



En 2019, abrimos representación de Danlaw en Argentina, bajo el mando de Sergio Guberman, quien está iniciando varios proyectos, incluyendo **Mercedes Benz Argentina**.

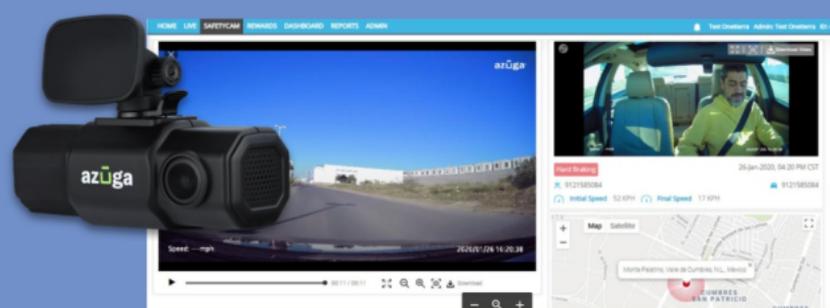


En 2019 expandimos nuestro programa de gamificación, donde automáticamente los 3 mejores conductores reciben una **póliza de seguros gratis** con grandes beneficios. Este programa será extendido con nuevos programas en el 2020.



NUEVOS PRODUCTOS y MEJORAS

También se lanzaron nuevos productos como SAFETYCAM para Flotas. Esta solución permite grabar video en cabina y mandar alertas críticas en tiempo real.



Otro producto lanzado en 2019, fue la plataforma de Integración, donde el cliente puede integrar la data del OBDII directo a su plataforma y generar sus reportes.

Nuestra portal de consultoría, donde se ven todos los parámetros críticos de la operación para una visualización rápida y directa, será renovado en el 2020 con nuevos reportes y funcionalidades.

En promedio, nuestros clientes indican **una reducción del 10% del costo total de la operación.**

DANLAW SUMMIT ANNUAL

En Abril 2020, Danlaw USA tendrá su Sexto **Summit Annual** en Nashville, TN USA. **¡Están invitados!** Muy buena oportunidad para conocer el sector mejor y todos los partners en este sector.

Para más información: gabrielae@danlawlatam.com



93+ Attendees **53** Companies **13** Countries **∞** Opportunities

Seguimos mejorando nuestro modelo remoto tipo "Netflix", donde el proposito es que el cliente tenga todo el control de la solución, desde la capacitación, a la instalación, implementación e incluso operación y administración del sistema.

Modelo IoT / Remoto en Latín América

Todo en la nube, rápido, seguro, eficiente, más flexibilidad y más económico.

Somos el "Netflix" de Telemetría.

Evita el modelo tradicional de Telemetría, el modelo "SKY": visitas e instalaciones en sitio, altos costos, poca flexibilidad y dependencia.



DANLAW CUENTA CON **5 DIVISIONES** DE AUTO MECÁNICA

